





Chères collaboratrices,
Chers collaborateurs,

La chaleur de l'été a fait fondre, une nouvelle fois, les prix des réfrigérateurs et congélateurs pour l'Action Froid, qui s'est déroulée du 1^{er} juillet au 19 août dernier, au sein du département « Electroménager ».

L'arrivée de l'automne s'annonce mouvementée avec la participation à deux foires cette année. La 10^e édition du Comptoir gruérien aura lieu du 27 octobre au 5 novembre. Nous y serons présents avec deux stands ; stand n° 41 - Electroménager et Cuisine & Habitat / stand n° 43 - Autoteknika. La Broye sera à l'honneur du 17 au 26 novembre avec notre présence au Comptoir broyard.

Une majeure partie du personnel du Centre Riesen est concernée par la préparation de ces foires. De nombreuses tâches sont à l'ordre du jour : listes des appareils exposés et des prix, étiquettes produits, planning des présences, invitations aux clients, montage/démontage, aménagement des stands, etc. Un travail qui s'ajoute à un planning déjà très chargé. Nous souhaitons ainsi remercier chaque collaboratrice et chaque collaborateur qui oeuvre au bon déroulement des opérations lors de ces foires.

Après cette période bien animée, il sera temps de procéder aux différents inventaires agendés au mois de décembre.

Pour conclure ce numéro, nous vous souhaitons, d'ores et déjà, plein succès pour ces 20 jours de foires et terminerons par un dicton positif de Xavier Dolan, « Tout est possible à qui rêve, ose, travaille et n'abandonne jamais... ».

Christian & Pascale



BERTRAND EN QUELQUES MOTS

- > Âgé de 22 ans
- > Habite à Fribourg
- > Apprenti diplômé en 2017, Autoteknika, Fribourg

La rubrique **PORTRAIT** met en évidence un collaborateur de l'entreprise dans sa vie professionnelle et/ou extra-professionnelle. Cette rubrique offre un regard sur une activité parfois discrète ou quelque peu méconnue exercée par ceux que nous côtoyons quotidiennement. C'est Bertrand Andje – apprenti fraîchement diplômé – qui est à l'honneur dans ce numéro.

Dans la peau d'un apprenti avec Bertrand Andje...

A l'occasion de ce 9^e numéro de notre journal interne, nous avons l'occasion d'en découvrir plus sur notre apprenti, Bertrand Andje, fraîchement diplômé. Ayant terminé son apprentissage au sein du département Autoteknika à Fribourg, il nous explique son parcours d'apprenti et nous parlera de ses perspectives d'avenir...

C'est en août 2014, que Bertrand Andje a rejoint l'équipe d'Autoteknika à Fribourg et fait ses premiers pas dans le milieu professionnel. Après avoir observé la marche à suivre et les différentes tâches à effectuer, il s'est vite mis dans le bain et a entamé sa première année d'apprentissage en tant que gestionnaire du commerce de détail.

Après quelques mois passés au Centre Riesen, il s'est bien intégré à l'équipe et a appris à suivre le rythme effréné de nos collaborateurs.



PORTRAIT

Durant la première année d'apprentissage, une phase d'observation permettant l'acquisition d'un grand nombre de connaissances liées à la marchandise est nécessaire afin d'effectuer correctement le travail. Bertrand s'est surtout chargé de la réception des marchandises et du rangement de ces dernières. Il s'est aussi occupé des bulletins de livraison et des retours des clients.

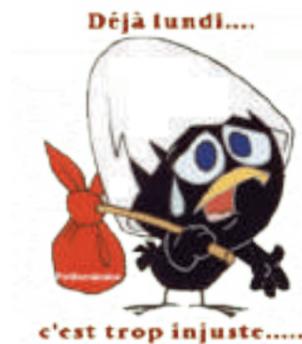
Dès la deuxième année, ses tâches sont plutôt orientées vers la clientèle. Cerner le besoin des clients, comprendre les motivations d'achat et fournir le produit adéquat font partie de ses objectifs. Ces éléments sont très importants pour amener le client à conclure un acte d'achat. Ces bases sont indispensables à la formation de gestionnaire du commerce de détail.

Durant de sa troisième année, Bertrand a mis en pratique les connaissances et compétences acquises, au fur et à mesure, de son apprentissage. Il a également pu approfondir certaines connaissances de la branche afin de préparer au mieux ses examens finaux. C'est en effet, lors de ces examens que tout se joue.

Anecdote : Vous l'aurez tous remarqué, Bertrand a le style ! En hiver, il se promène toujours avec son bonnet blanc. Il n'en a pas fallu plus à l'équipe d'Autoteknika pour lui donner le surnom de « Calimero ». Surtout, lorsqu'il commençait à se plaindre...

PERSPECTIVES D'AVENIR

«Maintenant que j'ai terminé mon apprentissage, je souhaite améliorer mes connaissances en langues étrangères. Puis, obtenir ma maturité. J'aimerais ensuite consolider ma formation en intégrant la HES, à Bienne. Le but étant d'obtenir mon Bachelor en technique automobile.», précise Bertrand Andje.



PLEIN SUCCÈS POUR SON AVENIR

Voici quelques mots de collaboratrices et collaborateurs souhaitant plein succès à Bertrand pour son avenir :

« Un grand MERCI pour ton travail durant ces trois années. Ta bonne humeur va nous manquer ! Tout de bon pour ton avenir de la part de toute l'équipe d'Autoteknika ! », Nicole GAUCH - Cheffe de vente, Autoteknika

« Félicitations pour ton diplôme ! Nous avons passé d'agréables moments en ta compagnie. Merci pour tout et bon vent ! », Laetitia PAPAUX et Nadia EGGER - Responsables de la formation

« Cher Bertrand, nous te remercions pour ton travail et ton engagement. Nous te souhaitons plein succès pour ton futur ! », Christian RIESEN - Directeur et Pascale CHENAUX - Directrice adjointe

TOUJOURS PLUS D'APPRENTIS AU CENTRE RIESEN

Un apprentissage a pour but de transmettre les connaissances et les compétences nécessaires à l'exercice d'une profession, en alternant formation pratique et théorique. Il se déroule en entreprise ou en école de métiers.

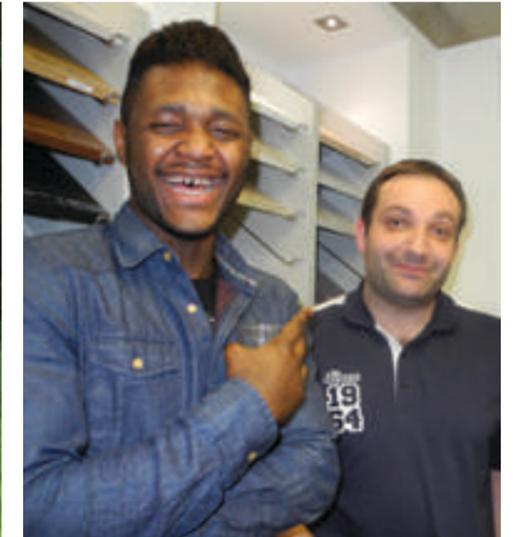
Le Centre Riesen met un point d'honneur à soutenir la formation des jeunes. Nous disposons notamment de plusieurs places d'apprentissage offrant différentes perspectives d'avenir. Actuellement, nous avons 4 apprentis gestionnaires du commerce de détail et 2 apprentis employés de commerce.

Nos apprentis sont encadrés par des collaborateurs qualifiés ayant suivi des formations spécifiques. A cette occasion, nous souhaitons remercier particulièrement ces collaborateurs qui oeuvrent au bon déroulement des différentes formations et contribuent à leur succès.

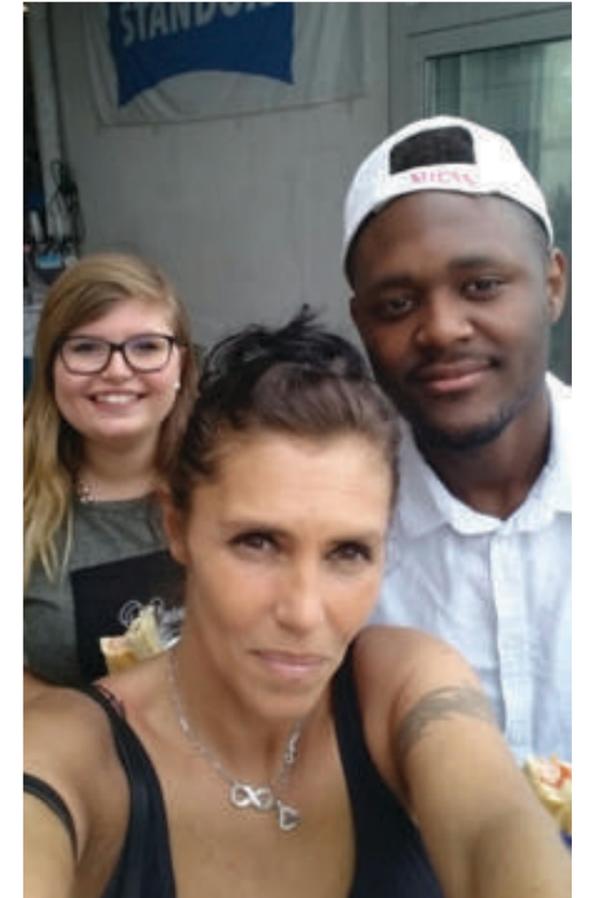
Laura



QUELQUES PHOTOS SOUVENIRS...



SELFIE, ET ENCORE DES SELFIES...





La rubrique ACTUALITE se penche sur des faits récents qui touchent de près ou de loin le Centre Riesen, que ce soit dans sa globalité ou plus spécifiquement l'un de ses départements. Il peut s'agir de changements de réglementation, d'agissements de nos concurrents, de bouleversements économiques, etc.

L'attitude positive pour relancer l'économie

Vous trouverez, ci-dessous, un récapitulatif de la conférence «coup de coeur» du Salon RH Genève 2016. Cette dernière a été menée par Laurent Cordaillat, Fondateur-Consultant en attitude positive pour la société PRIVILÈGES Genève.

La négativité est un véritable fléau, une épidémie qui pénètre notre société, nos entreprises et nos foyers. La qualité de nos interactions se trouve directement impactée et ses conséquences sont terriblement destructrices.

En tout premier lieu, notre santé physique et psychique se dégrade face à la négativité. Nos esprits pollués par des informations négatives nous stressent, surtout si elles s'ajoutent à nos défis personnels. La pression de la surinformation, de son volume et de sa vitesse, rajoute de l'anxiété à nos vies. Nous perdons toute vue d'ensemble. Bien souvent, notre sommeil et notre alimentation sont perturbés.

Mais la négativité ne s'arrête pas à nous-mêmes, elle détruit aussi les entreprises : burnout, turnover, absentéisme et présentéisme, manque de leadership ou management toxique, perte de motivation, baisse des ventes, conflits internes et discussions stériles, dégradation du service clients, etc.

La négativité ruine notre économie, détruit les emplois et gèle l'innovation. La contagion de l'attitude négative est propagée par le mal-être personnel et l'ambiance négative.

APRÈS UNE INTRO NÉGATIVE, PASSONS AU POSITIVE !

Les attitudes sont contagieuses, ce qui signifie que l'attitude positive l'est aussi ! L'attitude positive, à l'instar de la négativité, se maîtrise et demande de l'effort. Il s'agit de prendre conscience des effets de la négativité, de la comprendre et de l'identifier afin de la refuser ; puis de se responsabiliser et d'agir.

L'attitude positive est un acte citoyen lucide, une sorte de « bon sens ». Elle est générée par cette sensibilisation et devient évidente lorsqu'elle est pratiquée. Les techniques sont simples à saisir mais difficiles à maintenir car nos cerveaux sont bombardés de renseignements à trier.

En voici quelques-unes : bien apparaître à soi-même, s'isoler de la négativité, pratiquer du sport, propager l'attitude positive, simplifier et clarifier les missions de sa vie, valoriser ses forces, chercher le positif dans le négatif.

COMMENT PEUT-ELLE RELANCER L'ÉCONOMIE ?

Des leaders positifs boostent l'identification aux valeurs de leurs entreprises et favorisent la reconnaissance indispensable à la motivation ; des collaborateurs positifs identifient et éliminent toute frustration en orientant leurs esprits et leurs efforts sur la production ; l'avenir retrouve des certitudes, l'enthousiasme et la qualité de l'écoute s'activent, les échanges s'améliorent et des solutions sont trouvées face aux problèmes qui deviennent alors des défis à relever.

C'est alors qu'au lieu de résister à l'inéluctable changement de notre ère, nous le vivons comme une excellente nouvelle : l'opportunité de nous réinventer d'une manière plus humaine et performante. L'attitude positive est le « soft-skill » à rajouter à nos compétences métier afin de garantir la réussite de nos projets sur la longue durée.

Elle est le bien le plus précieux à soigner car c'est elle qui va nous faire accepter les défis, cimenter nos relations et optimiser notre rentabilité, notre temps et notre énergie tout en valorisant le Capital Humain.

BOOSTER SES VENTES GRÂCE À L'ATTITUDE POSITIVE

Le métier de la vente ne se limite pas à la simple description d'un produit suivi d'une négociation tarifaire. Le rôle du responsable commercial ressemble à celui d'un Ambassadeur qui, avec confiance, défend les intérêts de l'entreprise envers le client et vice-versa.

Un « mauvais vendeur » aura un argumentaire simpliste qui parle de produit, de prix, de rabais. Un « bon vendeur » présentera les valeurs de l'entreprise, les services à forte valeur ajoutée qui rendent unique l'offre face à la concurrence et qui créent un lien avec le client. Il doit créer un contact authentique donc éthique, puis qualifier correctement les besoins, les enjeux, les ressources du client, puis clore des affaires gagnantes pour les deux parties.



Laurent CORDAILLAT
Fondateur-Consultant
en attitude positive
PRIVILÈGES Genève

Ces « bons vendeurs » génèrent un climat de confiance propice aux affaires. Ils ne négligent ni l'écoute, ni les détails et font preuve d'empathie et de patience.

Comme Saint-Exupéry l'a écrit dans Le Petit Prince, « créer un lien c'est s'approprier ». Les commerciaux qui réussissent et font réussir leur entreprise le savent très bien. Ainsi, ils ne sous-estiment nullement l'interne, c'est-à-dire les collègues qui sont aussi leurs clients, dont ils reconnaissent les efforts produits pour livrer ce qui a été promis. De même, ils valorisent la direction en lui fournissant régulièrement un feedback systématique, structuré, rassurant et positif, autrement dit un tableau de bord complet résumant la situation et facilitant la prise de décisions stratégiques.

L'ATTITUDE POSITIVE : LA MEILLEURE ALLIÉE

Face à la mondialisation, à la crise et aux nouveaux modes et sujets de consommation (génération Z, économie de partage), au flux ininterrompu d'une énorme quantité d'informations par Internet, devant l'anxiété du marché économique et financier due à l'incertitude de l'avenir, le commercial doit rajouter une force supplémentaire à son éventail de compétences et de connaissances : l'attitude positive.

Le client a besoin d'être séduit, rassuré mais surtout reconnu. C'est humain. Comment l'avons-nous oublié ? L'attitude positive est la meilleure alliée du commercial ! Elle fait la différence, rend agréable l'échange et valorise les interlocuteurs. Elle est le fondement même de tout échange et interaction.

Afficher une attitude positive est un argumentaire de vente exceptionnel. Le client le ressent et s'ouvre, se détend et remercie parfois inconsciemment, cette personne souriante (franchise) qui vient l'accueillir. L'argent est devenu « cher » pour le consommateur (temps, effort) et pour lui, le pire est de donner de l'argent à une personne qu'il n'aime pas.

AU CENTRE RIESEN

L'ambiance positive est un des carburants du Centre Riesen. Malgré certains jours plus difficiles que d'autres, l'attitude positive est toujours de la partie et nous permet d'avancer. Nous souhaitons ainsi remercier chaque collaboratrice et chaque collaborateur pour leur attitude positive et leur sourire de tous les jours !

Laura

Source : Conférence « L'attitude positive pour relancer l'économie » de Laurent CORDAILLAT au Salon RH Genève 2016.

PROCHAINE CONFÉRENCE PRIVÉE DE LAURENT CORDAILLAT :

« L'ATTITUDE POSITIVE : L'ALLIÉE DES RH »

Mercredi 3 octobre 2017, dès 16h45 - Restaurant L'Usine à Corminboeuf

VIE DE L'ENTREPRISE

Chronique du personnel

JUBILAIRES 2017



La rubrique VIE DE L'ENTREPRISE s'articule autour de plusieurs thèmes qui ponctuent le quotidien du Centre Riesen. Des nouveaux collaborateurs aux jubilés en passant par les rétrospectives d'évènements, chaque épisode mérite d'être relevé. Nous ne manquons pas non plus de vous tenir informés sur les dates importantes à retenir. Cet espace se concentre en outre sur des projets internes à l'entreprise.



5 ans

Jean-Daniel CHAPPUIS
Technico-commercial
Cuisine & Habitat, Bulle



10 ans

Adriano DE OLIVEIRA
Chauffeur-livreur
Autoteknika, Fribourg

Nous les félicitons pour leur engagement durable et les remercions de leur fidélité !

ARRIVÉE



Damien BOURGUET
Technico-commercial
Cuisine & Habitat, Fribourg

Au début du mois d'août, Damien BOURGUET a rejoint notre équipe au sein du département Cuisine & Habitat de Fribourg.

Damien a effectué un apprentissage d'employé de commerce à l'Administration communale de Matran. Après avoir obtenu son CFC ainsi que sa maturité professionnelle en 2004, il a travaillé en tant que conseiller de vente chez Renault à Marly. Ensuite, il a été responsable de l'administration pour la société SATOM IT. Après plusieurs expériences professionnelles, Damien a décidé de s'orienter vers un autre domaine. C'est en 2010, qu'il obtient son CFC de décorateur d'intérieur avec la distinction de «meilleur apprenti du canton». Puis, il a travaillé plusieurs années en tant que conseiller à la clientèle pour différents commerces de meubles.

VIE DE L'ENTREPRISE

> **Ce pourquoi tu as choisi ce métier :**
« Pour le plaisir de créer des espaces à vivre. »

> **Un trait de caractère de ta personnalité :** « Positivisme ! »

> **Ce que tu ferais avec un gros pactole :** « Je change de continent ! »

> **Une musique que tu aimes écouter :** « Antony and the Johnsons »

Cet été, Jean-Marc PERREY a rejoint l'équipe d'Autoteknika à Bulle.

Jean-Marc additionne environ 3 millions de km, et ce depuis 1974. Il a travaillé en tant que chauffeur toutes catégories confondues durant toutes ces années. C'est avec une certaine fierté qu'il précise n'avoir jamais eu d'accident, ni de retrait de permis !

> **Ce qui t'effraie le plus :** « Non pas la mort, mais avec l'âge, la maladie. »

> **Ce pourquoi tu as choisi ce métier :** « J'ai toujours aimé conduire. »

> **Un coin de paradis :** « La Gruyère ! »

> **Un trait de ta personnalité :** « L'obstination et la persévérance ! »



Jean-Marc PERREY
Chauffeur-livreur
Autoteknika, Bulle

C'est avec un grand plaisir que Damien BOURGUET et Jean-Marc PERREY rejoignent notre équipe et se rejouissent de mettre leurs compétences à disposition de notre clientèle.

NOUVEAUX APPRENTIS

Lisa GAUTHIER - Employée de commerce
Administration, Fribourg

> **Une gourmandise à laquelle tu ne résistes pas :** « Les cacouettes au miel. »

> **Un coin de paradis :** « Les îles des Caraïbes. »

> **Un trait de caractère de ta personnalité :** « Je n'abandonne jamais ! »

> **Une musique que tu aimes écouter :** « Million Reasons de Lady Gaga. »



Vincent SCHOUWEY - Gestionnaire du commerce de détail
Electroménager, Fribourg

> **Une gourmandise à laquelle tu ne résistes pas :** « C'est le chocolat ! »

> **Ce pourquoi tu as choisi ce métier :** « J'adore le contact avec la clientèle. »

> **Une personne que tu admires :** « Mon Papa ! »

> **Ce qui te réjouit dans la vie :** « Sortir avec mes copains et copines. »



Jean-Baptiste COTTIER - Gestionnaire du commerce de détail
Autoteknika, Fribourg

> **Un souvenir d'enfance heureux :**
« Le foot au quartier avec les autres enfants. »

> **Ce que tu ferais avec un gros pactole :**
« Partir en vacances avec mon entourage. »

> **Ce qui t'effraie le plus :** « Les araignées et le vide ! »

> **Ce qui te fait bien rire :** « Mes amis ! »

Merci à Damien, Jean-Marc, Lisa, Vincent et Jean-Baptiste pour ces quelques mots. Nous leur souhaitons une cordiale bienvenue ainsi que beaucoup de succès dans leur travail !

ANNIVERSAIRES

25 septembre
Marc CHAMMARTIN
Electroménager

27 septembre
Jean-Pierre CARNIELLI
Cuisine & Habitat

4 octobre
Nadia EGGER
Administration

14 octobre
Bertrand BAUDOIS
Logistique

17 octobre
Natacha BANDERET
Electroménager

12 novembre
Béat GRAND
Electroménager

16 novembre
Marlène MIRANDA DA SILVA
Electroménager

18 novembre
Andrea APPY
Cuisine & Habitat

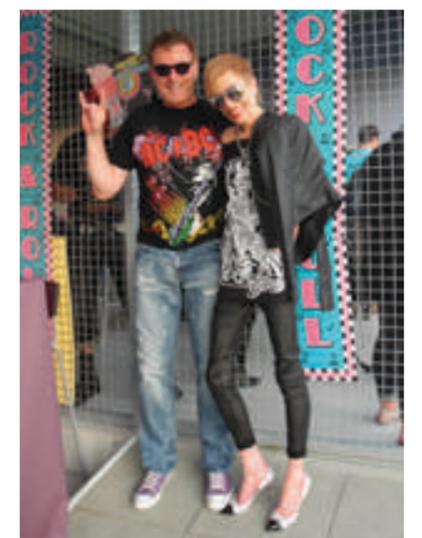
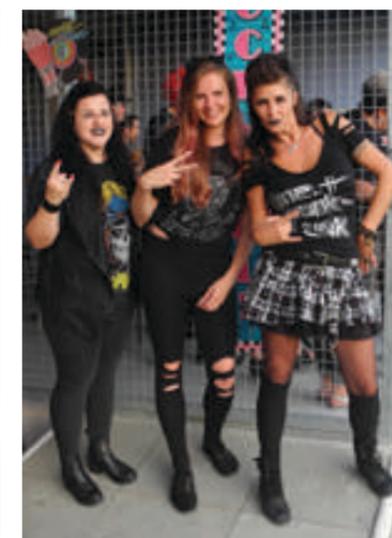
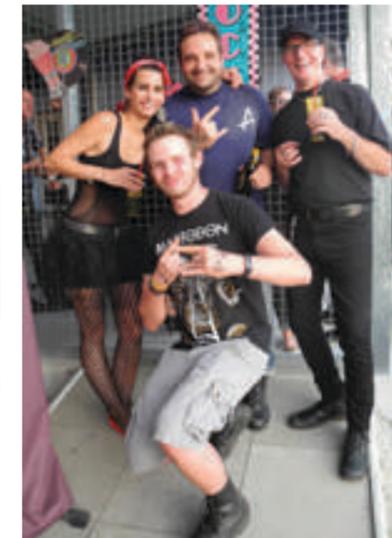
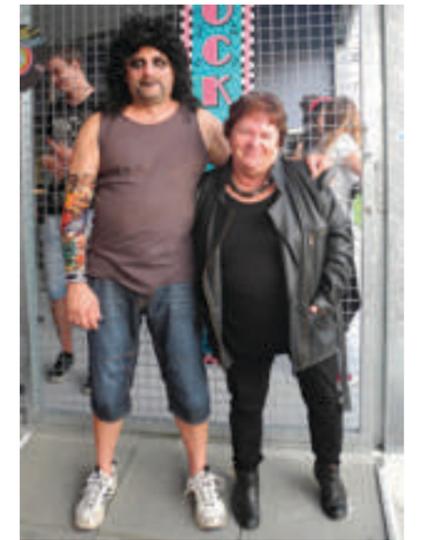
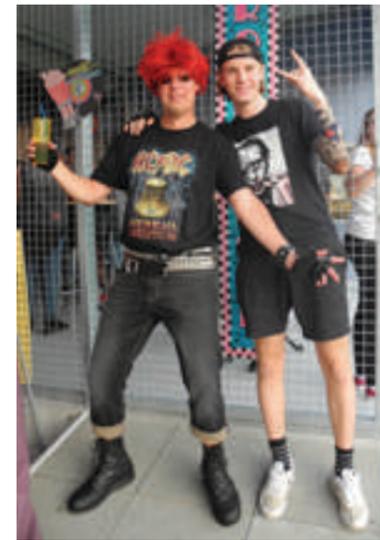
6 décembre
Christian RIESEN
Direction

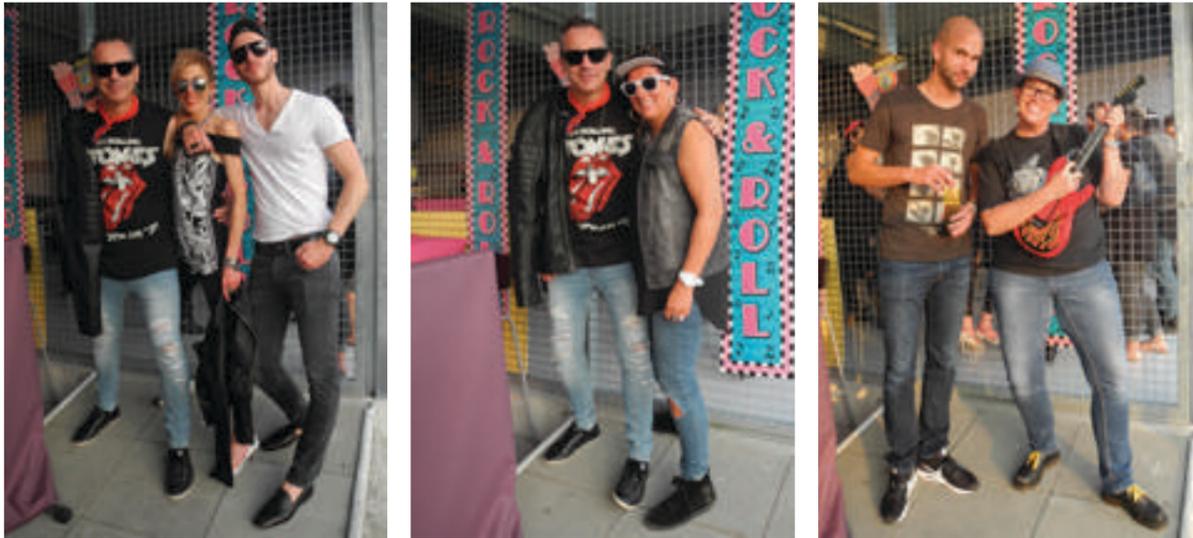
9 décembre
Saverio LOMBARDO
Autoteknika

BON ANNIVERSAIRE

Rétrospectives d'événements
en photo...

PIQUE-NIQUE DES COLLABORATEURS, 25.08.2017





Calendrier

28 septembre, 26 octobre et 30 novembre 2017

Action Day
Autoteknika

2, 3 et 5 octobre 2017

Encarté Automne/Hiver 2017
Electroménager

11 octobre 2017

Journée des cadres
Cuisine & Habitat, Electroménager, Autoteknika

12 octobre 2017

Soirée karting
Autoteknika

Du 27 octobre au 5 novembre 2017

Comptoir gruérien
Cuisine & Habitat, Electroménager, Autoteknika

Du 17 au 26 novembre 2017

Comptoir broyard
Cuisine & Habitat, Electroménager

1er décembre 2017

Inventaire Centre Riesen Gruyère SA
Cuisine & Habitat, Electroménager, Autoteknika

6 décembre 2017

Inventaire Centre Riesen Broye SA
Cuisine & Habitat, Electroménager, Autoteknika

15 et 16 décembre 2017

Inventaire Centre Riesen SA
Cuisine & Habitat, Electroménager, Autoteknika



A L’AFFICHE



10^e COMPTOIR GRUÉRIEN

Du 27 octobre au 5 novembre 2017

Comptoir Broyard

Du 17 au 26 novembre 2017

La rubrique A L’AFFICHE a pour but de présenter en détail un produit innovant proposé par l’un de nos secteurs d’activité ou alors un projet voire une réalisation importante impliquant les collaborateurs de l’entreprise. Cet espace vous permet ainsi de découvrir les composantes majeures des départements différents de celui auquel vous appartenez.

Du mouvement cet automne, avec notre participation à deux foires.

Les foires régionales sont des lieux de rencontre incontournables à ne pas manquer. Elles offrent une forte visibilité, permettent ainsi d’accroître notre notoriété et de conclure de multiples affaires. Cette année, c’est 20 jours de foires qui nous attendent !

La 10^e édition du Comptoir gruérien, LA traditionnelle rencontre des gruériennes et gruériens, se déroulera du 27 octobre au 5 novembre 2017 à Espace Gruyère. Au programme : plus de 250 exposants à découvrir sur un parcours de 2 km. 120’000 visiteurs sont attendus durant ces 10 jours. En exclusivité cette année, une salle de concerts qui accueillera 7 prestations de groupes de notoriété régionale ou internationale.

Nous aurons le plaisir de faire découvrir aux visiteurs, nos trois départements grâce à 2 stands :

- > stand n° 41 - Cuisine & Habitat et Electroménager
- > stand n° 43 - Autoteknika

Le département « Autoteknika » sera présent cette 10^e édition du Comptoir gruérien avec un stand de 22 m² entièrement dédié aux produits de la marque Thüle : porte-vélo, coffre de toit, etc.

A L’AFFICHE

Un agencement de cuisine et plus de 100 produits ménagers seront exposés sur 144 m² dédiés aux départements « Cuisine & Habitat » et « Electro-ménager ». Etant en terre gruérienne, nous présenterons magnifique set à fondue «tonneau» de la marque Nouvel.

NOUVEL® AG



Pour cette 10^e édition, 4 invités seront à l’honneur :

> Montreux Jazz Festival : le deuxième plus grand festival de jazz au monde, après celui de Montréal. Le Montreux Jazz Café offrira un espace de restauration et de mini-concerts live.

> Liebherr Machines Bulle SA : cette grande entreprise développe et fabrique des moteurs diesel et à gaz, des systèmes d’injection, ainsi que des composants hydrauliques et des réducteurs de distribution de pompe.

> Le Musée gruérien qui fête ses 100 ans.

> La Jeune Chambre Internationale Gruyère : la fondatrice du Comptoir gruérien. Elle proposera un espace d’événements et de networking.

Le Comptoir broyard se déroulera du 17 au 26 novembre 2017, au nord de Payerne, entre la route des Condémines et celle de Grancour. Au programme de cette édition : 13’000 m² sous cantine avec 5 restaurants, 1 halle agricole, ainsi que des animations et concerts tout au long de la semaine. « Carte de visite » de la région, le cœur de la Broye va battre au rythme du Comptoir broyard, durant 10 jours. Pas moins de 80’000 visiteurs seront présents pour découvrir les exposants régionaux dans une ambiance conviviale.

Les départements « Electroménager » et « Cuisine & Habitat » seront présentés sur une surface d’exposition de 18 m de long et 8 m de large. Le numéro de stand n’est encore pas connu pour le moment.

Les appareils ménagers seront identiques au Comptoir gruérien, seul l’agencement de cuisine sera changé.

Laura et Corentin

QUELQUES PHOTOS DES PRÉCÉDENTES FOIRES



BONS PLANS

Que faire cet automne ?

BÉNICHON ET COURSE DE CHARRETTES - CHARMEY Du 6 au 8 octobre 2017

Tradition gastronomique phare du Pays de Fribourg, la Bénichon attend les Fribourgeoises et Fribourgeois à Charmey. Son menu pantagruésque satisfera les plus gourmands. Les restaurateurs de la vallée de Jogne s'en donneront une nouvelle fois à cœur joie ! Et pour pimenter le tout, l'inénarrable course des charrettes à foin sera l'occasion d'une franche partie de rigolade.

JOURNÉE DES ENFANTS AU PAPILIORAMA - KERZERS Le 25 octobre et le 22 novembre 2017

Découvrir tout en s'amusant le monde exaltant du Papiliorama et de ses pensionnaires exotiques : c'est le joli programme de ces activités dédiées aux enfants de 5 à 12 ans. Faune, flore et fun ! Un mercredi après-midi (14h-17h) par mois entre janvier et novembre, une ribambelle d'activités ludiques et thématiques sont proposées aux jeunes aventuriers en herbe.

MURTEN ON ICE - MORAT Du 2 novembre au 11 février 2018

Cet hiver, Morat fera à nouveau la joie des petits et grands amateurs de patin à glace avec sa patinoire éphémère. La patinoire mobile « Murten on Ice » entame sa 7^e édition face aux remparts, à proximité de la vieille ville de Morat. Lieu de rendez-vous privilégié des familles, cette installation éphémère permet de s'adonner aux joies du patinage, du hockey sur glace (je 20h-21h30), des discos sur glace, de la fête des rois (6 janv. dès 14h, gratuit) ou encore du lancer de « Eisstock » (pétanque sur glace, sur réservation). Une petite buvette propose des possibilités de restauration, tandis que les plus gourmands trouveront de nombreux restaurants dans les alentours. Le concept « Murten on Ice » est ouvert toute la semaine et même en nocturne.

Découvrez plus d'infos et d'autres activités sur : www.loisirs.ch.



La rubrique BONS PLANS est conçue par et pour les collaborateurs de l'entreprise. Il s'agit d'un espace au sein duquel chaque collaborateur peut – par l'intermédiaire de la responsable de la communication – échanger diverses informations utiles pour la vie personnelle. Il peut s'agir de bons plans (co-voiturage, baby-sitting, etc.), d'annonces à propos de biens ou de services, de propositions de recettes, de coups de cœurs (livres, lieux, etc.).



REDACTION

*Cette édition vous a plu ?
A-t-elle répondu à vos attentes ?*

Vos commentaires, idées et suggestions sont les bienvenus. Proposez des sujets qui vous intéressent afin de nourrir les prochains numéros.

Contact

Laura Crausaz
T. +41 (0) 26 460 86 49
T. interne : 235
laura.crausaz@centre-riesen.ch

Prochaine édition

18 décembre 2017

Impressum

Editeur : Centre Riesen SA
Conception/rédaction/création/mise en page : Laura Crausaz
Photos : Fotolia, Google, Centre Riesen SA
Impression : Centre Riesen SA

centre *RIESEN*

Fribourg | Bulle | Payerne

www.centre-riesen.ch

 E-shop

Fribourg | Bulle **auto**
TEKNIKA
by centre **RIESEN**

www.autoteknika.ch

